infogestion Consulting

Notre analyse de rentabilité pour un chauffeur UBER

Base de prix provenant du site uber.

Prise en charge	fr.	4.00
Coût / minute	fr.	0.50
Coût / km	fr.	1.70
Frais de service Uber	**27%**	

Le chiffre d'affaires que nous avons estimé est basé sur le temps effectif d'un chauffeur conduisant des personnes pour une durée de 4h30 en moyenne par jour, sachant qu'une journée de travail dure 8h00.

Nos calculs sont définis par rapport aux trajets effectués par un chauffeur Uber dans une ville urbaine. Grâce à ces chiffres, nous constatons que les charges directes liées à UBER constituent une charge marketing importante imputée au chiffre d'affaire brut.

LES REVENUS	**Détail**			**Annuel**	**Mensuel**
Parcours total d'un véhicule			*50000*		
Parcours km vendu	60% de km vendu		30000	51 000	4 250
Nombre de prises (moy. Par 5km)			6000	24 000	2 000
Temps			4.5 h / jours	32 400	2 700
Le chiffre d'affaire				**107 400**	**8 950**
Commissions Uber			27%	28 998	2 417
Essence en diesel ou hybrid, à env. 4,5l / 100km	Calculé sur les 50'000 km parcouru	fr.	1.50	3 375	281.25
Marge brute				**75 027**	**6 252**

Les charges relatives à cette activité sont un minimum pour un chauffeur quelque soit son taux de travail. Certain

LES CHARGES	**Détail**	**Annuel**	**Mensuel**
Réparations diverses / casses	ou valeur d'une dévaluation du véhicule	4 000	333
Pneus	4 pneus été + 4 hiver à 1'200.- (chaque 3ans)	800	67
Assurance vhc et taxes diverses	Casco complète et taxe	2 500	208
Coût téléphone	Base tarif	2 400	200
Place de parking	Une place pour parquer la voiture	1 800	150
Assur. Mal + accident	Base pour la perte de gain en cas de maladie ou accident	1 500	125
Autres assurances	Vol, rc entreprise, etc…	1 000	83
Frais fiduciaires	Comptabilité, TVA, etc…	1 200	100
Frais de repas	Repas, base 10.- / jours sur 240 j. ouvrables	2 400	200
	Total des charges	**17 600**	**1 467**
	Salaire net ou cash flow	**57 427**	**4 786**

Conclusion :
Par rapport au résultat réalisé de notre analyse prévisionnelle (sans qu'on aie vraiment toutes les données exactes), cette affaire ne serait pas une activité viable sur du long terme.

Par contre, afin d'avoir une complémentarité salariale et donc arrondir ses fins de mois, il est clair que c'est intéressant car on finance bien sûr le coût de sa propre voiture.

Contactez-nous pour des analyses plus fines www.infogestion-consulting.ch

Renato Sottile
Analyste d'affaire

+41 21 711 26 66

Lausanne, le 24.11.2020